Journées champêtres Fendt
Édition spéciale

fendtfielddays.com

FENDT

Un bulletin trimestriel pour les propriétaires et les admirateurs de Fendt

Quatrième trimestre 2014

Les tracteurs Fendt sont dans leur domaine

En tant qu'acheteur certifié de bétail et propriétaire d'Holmes Livestock LTD, à Nanton, en Alberta, Canada, Bill Holmes s'y connaît quand il est question de bovins. En fait, d'un seul coup d'œil, il peut habituellement dire quels sont ceux ayant le potentiel d'engraisser rapidement et quelle sera la qualité de leur viande avant de les envoyer à l'abattoir. Il exploite également un ranch de préengraissement de bovins.

« En général, j'ai toujours environ 1 500 bêtes par année, » explique-t-il. « Je les achète habituellement au mois de janvier alors qu'ils pèsent environ 600 livres et je les garde jusqu'à ce qu'ils pèsent entre 900 et 1 000 livres. Au début, je les nourris avec du foin et des granulés, puis je les envoie dans les prés aux environs du mois de mai ou dès que le temps le permet, » ajoute-t-il. Il fait aussi remarquer qu'il possède une superficie de pâturage d'environ 1 200 acres et 450 acres de foin cultivé sur des terres arides.

Bien qu'il soit un expert en bétail, Holmes est le premier à admettre qu'il a encore beaucoup à apprendre sur les tracteurs… surtout depuis qu'il a acheté son Fendt 714 en avril 2013.

« Pendant de nombreuses années, j'ai toujours eu des John Deere, » admet-il. « Mais leur série 30 ne m'a jamais impressionné, » ajoute-t-il, en faisant référence au modèle 7430 qu'il possédait à l'époque. « Un jour, un voisin qui possédait un Fendt, m'a dit à l'oreille que je devrais peut-être penser à acheter un Fendt. »

Bill est tellement satisfait de son nouveau tracteur Fendt qu'il a décidé d'en acheter un deuxième au mois de janvier dernier. C'est lors de cette transaction que Bill a décidé d'échanger son John Deere qui n'avait fonctionné que 800 heures pour un Fendt 718.

« Le vendeur était vraiment formidable, » fait-il remarquer. « Il m'a demandé : si un autre tracteur Fendt vous faisait envie, lequel choisiriez-vous. Je lui ai alors répondu que j'en choisirais un légèrement plus puissant. Et voilà que quelques mois plus tard il m'appelle en me disant : votre tracteur est arrivé! Je n'avais vraiment pas prévu d'acheter un autre tracteur aussi tôt, mais le prix qu'il me faisait était tellement alléchant que je n'ai pas pu refuser. Je n'ai aucune hésitation à dire que je suis vraiment satisfait des tracteurs Fendt. Fendt construit des tracteurs exceptionnels, » ajoute-t-il, en faisant remarquer que ses deux tracteurs sont équipés d'un chargeur.

Holmes dit que ses deux tracteurs lui servent à alimenter le bétail et à transporter le fourrage. Il en utilise également un avec une ramasseuse-presse à balles cylindriques et l'autre attelé à une fourragère avec laquelle il distribue des granulés et des céréales.

« Parfois, je me sers également d'un de mes tracteurs avec une faucheuse à disques Hesston de 12 pieds pendant que l'autre tracteur est attelé à une ramasseuse-presse à balles cylindriques Massey Ferguson, » dit-il. « Alors que j'arrive à 53 ans, la technologie dont sont équipés les tracteurs Fendt me dépasse un peu. Mais le technicien d'Agriterra Equipment m'a expliqué comment cette technologie fonctionnait et comment l'appliquer. »

Par exemple, Holmes dit qu'il programme le régulateur de vitesse de son tracteur attelé à la ramasseuse-presse à environ 9 km/h en marche avant et à 0,5 km/h en marche arrière. Pour commencer à presser, il actionne le régulateur en marche avant. Lorsqu'une balle est finie, il l'actionne en marche arrière. Le tracteur cesse alors de se déplacer en marche avant et recule lentement pendant l'enrubannage de la balle. Dès que la balle est enrubannée, la machine est au point où la balle peut être éjectée. Il appuie alors sur le bouton de marche arrière. C'est tellement simple et facile.

« Les gens essaient de me faire croire que les tracteurs Fendt sont plus coûteux à l'achat, » dit-il. « Mais pour moi, ils sont beaucoup plus économiques à long terme lorsque vous additionnez toutes les caractéristiques livrées de série dont ils sont équipés, » conclut-il. « Mes tracteurs John Deere n'ont jamais été équipés d'une IVT et cet équipement représente plusieurs milliers de dollars. De plus, les tracteurs Fendt consomment un tiers de moins de carburant que les John Deere que j'avais. Quant à moi, je peux dire que cela représente un montant important. »

« ... ils sont beaucoup plus économiques à long terme lorsque vous additionnez toutes les caractéristiques livrées de série dont ils sont équipés »

Bill Holmes
Holmes Livestock LTD
Nanton, Alberta, CA

Malgré les défis... les concessionnaires et les clients Fendt ont vraiment aimé leur voyage en Allemagne

Le temps n'a vraiment pas été de notre côté avant la Journée champêtre Fendt qui s'est tenue le 27 août dernier près de Würzburg, en Allemagne. Après qu'il ait plu presque toute la nuit, le matin était frais et humide. Le mauvais temps n'a cependant pas empêché quelque 62 000 personnes d'assister au « Plus grand salon de l'agroéquipement extérieur du monde tenu par une seule société ». Au total, plus de 31 pays étaient représentés par la foule de participants.

Parmi les participants, on comptait une délégation de 19 concessionnaires Fendt et des clients Fendt du Canada et des États-Unis. Parmi ceux-ci se trouvaient Robb Vanderloop et sa femme, de Vanderloop Equipment Inc., un vendeur de Vanderloop et sa femme, ainsi que quatre clients des trois concessions de Brillion, de Lena et de Marathon, au Wisconsin, dont Vanderloop Equipment Inc. est propriétaire.

« Malgré le mauvais temps, l'événement a été très impressionnant, » raconte Vanderloop. « Des démonstrations se sont tenues dans les champs. Malheureusement, la boue a rendu les déplacements difficiles. »

Cela n'a pas empêché la majorité du groupe Vanderloop d'aimer ce voyage – en particulier ceux qui n'avaient pas encore visité l'Allemagne.

« Ce fut l'occasion pour nos principaux concessionnaires de récompenser leurs clients actuels ainsi que de promouvoir la marque et l'usine Fendt aux clients à conquérir, » dit Ash Alt, directeur du marketing tactique d'AGCO.

« Malheureusement, l'usine était fermée ce jour-là. C'était jour de congé. On a toutefois pu visiter l'usine, même si les chaînes de montage ne fonctionnaient pas, » raconte Vanderloop. « Personnellement, j'ai trouvé cette visite plus intéressante, car je l'avais déjà vu fonctionner. Cela m'a donné la chance de voir de plus près les robots et la machinerie qui procèdent à l'assemblage et de comprendre les différentes étapes de production, car il n'y avait aucun bruit de fond. »

Quant à Bill Levers, directeur des ventes pour McFarlanes à Sauk City, Wisconsin, l'événement VIP qui s'est tenu la veille du salon a été le point culminant des Journées champêtres Fendt. Levers dit qu'il a également beaucoup aimé les expositions statiques et les kiosques d'exposition des fournisseurs présents au salon.

Bill, qui était accompagné d'un client relativement nouveau et qui possède un tracteur Fendt et 11 tracteurs John Deere, fait tout son possible pour convaincre son client de remplacer ses John Deere par des Fendt.

Malgré le mauvais temps, environ 62 000 personnes venues de plus de 31 pays étaient présentes aux Journées champêtres Fendt de Wadenbrunn. Parmi la foule (photo du haut), il y avait un groupe de 19 concessionnaires Fendt du Canada et des États-Unis, leurs clients et leur conjointe

À gauche : La « vague verte » de tracteurs Fendt se dirige vers la foule qui attend avec impatience de voir les nouveaux produits. Ci-dessous : Un des événements spéciaux comprenait la visite du château de Linderhof et de ses aménagements paysagers enchanteurs dont le roi Ludwig II fut propriétaire.

Photo courtesy Sue Vanderloop

Comme Vanderloop, Levers a déploré le fait que l'usine ne fonctionnait pas lorsqu'ils l'ont visitée et que les Journées champêtres Fendt aient été baignées dans la boue. Néanmoins, lui et son client ont vraiment aimé leur voyage.

« Un des aspects les plus agréables de ce voyage a été l'interaction entre les clients Fendt de l'Amérique du Nord et les discussions qu'ils ont eues sur l'adoption de la technologie, la rotation des cultures, le soutien aux concessionnaires, etc., » ajoute Alt. « Nous avons également eu l'occasion de visiter une ferme locale et de discuter des défis auxquels les agriculteurs de cette région sont confrontés lors des cultures, des récoltes et de leur commercialisation. »

« Ce qui m'a le plus impressionné, et qui a aussi impressionné mon client, a été le nombre de tracteurs Fendt que nous avons vu alors que nous parcourions le pays, » conclut Levers. « Certes, les tracteurs Fendt sont construits ici, mais il y en avait partout. Il ne fait aucun doute que Fendt est la marque la plus populaire dans ce pays. »

La foule a vivement applaudi lors de la première présentation mondiale aux concessionnaires de la nouvelle série 1000 Fendt.

La foule a attendu toute la journée pour voir et prendre des photos de la nouvelle série 1000 Fendt.

Le personnel-clé des ventes et du marketing Fendt a rencontré le groupe nord-américain pendant la visite de l'usine de Marktoberdorf, au cours de laquelle les nouvelles caractéristiques et les nouveaux avantages des Fendt ont été présentés à Wadenbrunn.

Le voyage en Allemagne des concessionnaires et des clients Fendt représentait plus que les Journées champêtres Fendt et la visite de l'usine Fendt. L'itinéraire comprenait également du temps libre pour magasiner, des visites touristiques, des visites de fermes et du temps libre pour se détendre, ainsi que des visites de châteaux, de jardins et de sites historiques. Ce fut une occasion unique de découvrir le pays et sa culture.

Photos courtesy Sue Vanderloop

L'enthousiasme Fendt se déplace vers le Sud

« L'événement le plus populaire, cependant, fut le panel de propriétaires qui s'est tenu pendant l'heure du dîner »

– Shawn Skaggs, directeur de l'exploitation

AGCO est depuis longtemps au courant du fait que le soutien aux concessionnaires Fendt doit aller bien au-delà de l'est et de l'ouest du Canada et des États américains situés en bordure des Grands Lacs, comme le Wisconsin et l'Ohio. Comme un des principaux exemples de ce soutien aux concessionnaires Fendt, on pourrait citer Livingston Machinery Company, qui possède quatre concessions en Oklahoma et au Texas.

L'équipe de Livingston Machinery Company de Chickasha, Oklahoma, en a fait la preuve lorsqu'elle a tenu sa Journée champêtre Fendt le 24 septembre. Selon le Directeur de l'exploitation, Shawn Skaggs, au moins 125 personnes se sont inscrites à l'événement. Cependant, Skaggs pense que près de 150 personnes ont assisté à l'événement au cours de la journée, si on inclut celles qui ne se sont pas inscrites.

« Nous avons été très satisfaits de la participation et de l'intérêt que les gens ont porté aux tracteurs Fendt, » dit-il. « Nous avons vendu au moins quatre tracteurs à la suite de cet événement et deux ou trois autres ont été commandés. En fait, le plus récent client qui a acheté un tracteur Fendt lors des Journées champêtres a également acheté une ramasseuse-presse 2956A Hesston par Massey Ferguson et un outil de travail du sol Sunflower, » a-t-il ajouté, en faisant remarquer que du matériel de travail du sol et de fenaison de marque AGCO a également été démontré.

« Nombreux sont ceux qui ont aimé la compétition avec un chargeur, laquelle était suivie par l'utilisation d'un tracteur Fendt de la série 700 et d'un chargeur pour charger de grosses balles carrées dans une remorque, puis de les décharger dans le cadre d'une épreuve chronométrée, » continue Skaggs. « D'autres se sont contentés d'avoir la chance de conduire un Fendt. »

« Cependant, l'événement le plus populaire a été le panel de propriétaires qui s'est tenu pendant l'heure du dîner, » a-t-il ajouté. « Des propriétaires de Fendt ont fait l'éloge de leurs tracteurs et ont répondu aux questions de la foule. Le but n'était pas de vendre quoi que ce soit, de sorte que les commentaires ont eu beaucoup de poids auprès des clients potentiels. Dans l'ensemble, nous ne pouvions pas rêver d'un meilleur jour. »

Un participant au salon déplace du foin avec un chargeur lors de la compétition, alors que des clients surveillent le chronomètre et le fonctionnement rapide et régulier de l'hydraulique.

Pendant l'heure du dîner, le panel de propriétaires de Fendt répond aux questions des agriculteurs intéressés.

(Ci-dessus) L'équipe de techniciens, le personnel des services des ventes, des pièces et administratifs lors de la Journée champêtre Fendt de LMC. (Ci-dessous) Les propriétaires actuels et potentiels de Fendt inspectent les tracteurs que les propriétaires de Fendt ont amenés pour le défilé.

photos gracieuseté de Livingston Machinery Company

Photos gracieuseté de Livingston Machinery Company

La Journée champêtre de McFarlanes

Selon Bill Levers, directeur des ventes chez McFarlanes de Sauk City, Wisconsin, il semble que la météo ait eu un impact sur la Journée champêtre Fendt de la compagnie qui s'est tenue le 8 octobre. Elle ne s'est toutefois pas déroulée comme prévu. À part le vent, la météo de ce mercredi fut presque parfaite.

« Malheureusement, il avait beaucoup plu au cours de la fin de semaine et la récolte avait été retardée, » explique Levers. « Finalement, lorsque les champs furent suffisamment secs pour y retourner, bien des agriculteurs avaient changé leur plan. »

Pourtant, Levers rapporte que ce fut une bonne journée du fait qu'environ 65 repas ont été servis aux agriculteurs très intéressés par les produits Fendt.

« McFarlanes a déjà tenu des Journées de travail du sol, mais c'était la première fois que nous étions en mesure d'associer une Journée champêtre Fendt avec cet événement, » explique-t-il. « Nous avions donc plusieurs tracteurs Fendt attelés à du matériel de travail du sol pour la démonstration, y compris un scarificateur à sillons continus Sunflower. Un Fendt 718 équipé d'un chargeur que les clients pouvaient utiliser pour charger et décharger des balles remporta le plus de succès. »

« Nous avons de nombreux clients qui exploitent toujours des laiteries et des fermes d'élevage. Nous avons donc un très bon marché dans ce domaine pour des tracteurs de cette puissance, » poursuit-il. « Quelques clients, qui n'avaient pas encore conduit un Fendt, ont également participé à cet événement. Ils ont tous été très impressionnés. »

« Bien que la foule ait été moins nombreuse que d'habitude, les personnes présentes ont été extrêmement intéressées par le matériel. »

McFarlanes a combiné ses Journées de travail du sol traditionnelles à une Journée champêtre Fendt pour illustrer les caractéristiques des deux matériels.

Tout comme lors de la plupart des Journées champêtres Fendt, les participants ont pu découvrir les performances d'un tracteur et d'un chargeur Fendt.

Les records sont faits pour être battus

Si l'on devait décerner un prix pour le plus grand nombre de clients-propriétaires de tracteurs Fendt présents lors de la Journée champêtre Fendt de Pentagon Farm Centre, ayant des concessions à Lacombe, Millet, Red Deer et Westlock, en Alberta, ce serait certainement le prix du gagnant. Lorsque ce concessionnaire a tenu sa Journée champêtre Fendt à Lacombe, le 17 octobre dernier, il fit défiler 77 tracteurs Fendt et en exposa deux autres, établissant ainsi un record de 79 tracteurs Fendt en une seule fois dans un champ.

« Ce fut vraiment une Journée champêtre Fendt des plus formidables, » explique Brian Williams, directeur des ventes pour Pentagon. « Environ 500 personnes étaient présentes et les tracteurs ont suscité beaucoup d'intérêt. Nous pensons qu'environ 15 pour cent de tous les tracteurs Fendt que nous avions apportés pour le défilé ont été vendus, ce qui démontre à quel point nos clients sont fiers de leur Fendt. »

« Depuis ce jour, nous avons vendu quatre autres tracteurs neufs Fendt, » poursuit Williams. « Parmi ceux-ci, trois étaient une reprise de tracteurs John Deere dans le cadre de la transaction, y compris deux modèles 714 que nous avons vendus à un seul client. L'autre était le propriétaire d'un Fendt qui a échangé son Fendt 920 1998 pour un modèle 822 flambant neuf. »

En plus de faire la démonstration des tracteurs Fendt avec du matériel de travail de sol Sunflower, Pentagon a également offert aux participants la possibilité de conduire un tracteur de la série 700 équipé d'un chargeur pour ramasser et déplacer des balles rondes. Une des démonstrations les plus uniques, a été celle faite avec le tracteur Fendt modèle 930 d'un client équipé d'un poste de conduite inversible en option et adapté pour l'exploitation forestière. Équipé d'un broyeur d'arbres monté sur l'attelage 3 points arrière, ce tracteur est en fait utilisé pour abattre, émonder et tronçonner les arbres de la propriété — ce qui a permis de démontrer toute la polyvalence des tracteurs Fendt à effectuer presque toutes les tâches.

« Ce fut une journée très agréable pour nous et nos clients, » conclut Williams. « Nous sommes impatients de pouvoir répéter cet événement. »

Les tracteurs de propriétaires Fendt, arborant chacun un drapeau canadien, sont alignés après le défilé (ci-dessus). Un Fendt 930, propriété de Hillbilly Tree Mulching LTD, démontre ce qu'un Fendt équipé d'un poste de conduite inversable et d'un broyeur d'arbres FAE peut faire dans un boisé (ci-dessous). Pour plus de photos, visitez www.pentagonfarm.com.

... 77 tracteurs Fendt faisaient partie du défilé et deux autres étaient exposés, établissant ainsi un record de 79 tracteurs Fendt en une seule fois dans un champ.

Photos courtesy Pentagon Equipment Centre

Fendt élève la visibilité à un nouveau niveau

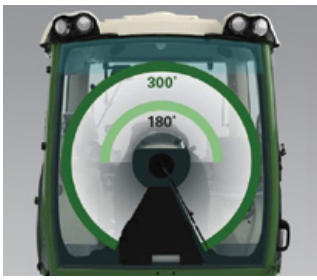
Aussi précieuse que les systèmes de guidage par satellite, comme l'est devenu le VarioGuide Fendt livré en option, la visibilité est toujours le facteur le plus important dans la conception d'un tracteur. Même si le conducteur n'a plus besoin de guider son tracteur à travers les champs, la productivité peut toujours être affectée par une vue obstruée.

Heureusement, Fendt est une fois de plus à la fine pointe de la technologie de l'industrie avec un large éventail de caractéristiques qui affectent et améliorent la visibilité du conducteur à voir les champs et les outils attelés. Cette technologie commence par une cabine spacieuse qui met la visibilité sur un pied d'égalité avec le confort.

Sur les tracteurs Fendt de la série 700, la cabine VisioPlus est entièrement différente de celle des autres de l'industrie. Avec un vitrage avant de presque 1,50 m^2 et d'un nouveau pare-brise incurvé, l'angle de vision vers le haut de la cabine VisioPlus a presque triplé. De la cabine, la visibilité vers le bas est idéale et permet de voir les roues avant du tracteur et à l'avant du chargeur. De plus, la cabine x5 dont sont dotés les tracteurs Fendt des séries 800 et 900 se caractérise par une surface de glaces de près de 5,50 m^2 offrant ainsi une vue bien dégagée dans toutes les directions.

Mais ce ne sont que quelques-unes des caractéristiques uniques aux Fendt qui permettent d'améliorer la visibilité. Examinons-en d'autres livrées de série ou en option qui permettent au conducteur d'améliorer sa perspective.

- **Les grands rétroviseurs extérieurs offrent une vue claire** des gros outils pour leur transport en toute sécurité sur route et pour améliorer la productivité aux champs. Ajoutez à cela *le grand-angle et/ou les rétroviseurs chauffants ainsi que la télécommande en option* et vous obtenez encore plus de confort et de visibilité.
- **Un système de lave-glace/d'essuie-glace arrière** est livrable en option sur tous les modèles afin de gérer la pluie, la neige, la boue et la poussière.
- **Un rideau pare-soleil déroulable** se prolonge sur toute la largeur du pare-brise.
- **Un nouveau pare-brise panoramique et une nouvelle glace panoramique** côté droit de la cabine permettent de mieux voir les champs et les outils.



- Nouveau pour 2014 sur les tracteurs Fendt : un **système d'essuie-glace exclusif du pare-brise** feuilleté chauffant qui offre deux zones d'essuyage : à 180 degrés et à 300 degrés. Les jets du lave-glace, logés dans les bras des essuie-glace, augmentent encore plus la capacité de nettoyage.
- **Jusqu'à deux caméras** peuvent être connectées au terminal Varioterminal 10.4-B pour l'affichage en formats plein écran ou quart d'écran. Les caméras peuvent être montés pour mieux voir à l'arrière des outils, surveiller les fonctions des outils, éliminer la nécessité de regarder en arrière un outil ou pour améliorer la sécurité en éliminant les angles morts. Les possibilités sont infinies.
- **Un tout nouvel ensemble d'éclairage** exceptionnel est livré pour les journées de travail qui se prolongent tard la nuit. Ce nouvel ensemble d'éclairage comprend des feux de route et de croisement à diodes électroluminescentes doubles logées dans la calandre et des feux au xénon logés sur le montant avant et sur l'habitacle. L'éclairage arrière à DEL comprend des feux arrière, des phares de travail au xénon logés sur les ailes, et des phares de travail arrière intégrés au toit. De plus, le système permet de régler les phares afin de contrôler avec précision l'éclairage de la route ou des champs.
- **Les marches d'accès à la cabine sont éclairées** afin d'entrer et de sortir en toute sécurité dans l'obscurité. De plus, le système comprend l'extinction temporisée de l'éclairage afin de donner le temps de s'éloigner du tracteur en toute sécurité.

AGCO
Your Agriculture Company
420 W. Lincoln Blvd., PO Box 969
Hesston, KS 67062

TAUX AUSSI BAS QUE

0%*

SUR 36 MOIS

PERSONNALISEZ VOTRE TRACTEUR AVEC LES ENSEMBLES LES PLUS POPULAIRES :

ATTELAGE ET PRISE DE FORCE AVANT

VENTILATEUR RÉVERSIBLE ET BIELLE SUPÉRIEURE HYDRAULIQUE

SIÈGES ET COULEURS HAUT DE GAMME

Bloquez un taux d'intérêt bas avant le 31 décembre 2014

Si vous avez considéré les économies et les performances incorporées aux tracteurs Fendt, il est maintenant temps d'agir. Les tracteurs Fendt des séries 700, 800 et 900 prévendus avant le 31 décembre 2014 sont admissibles à un taux de financement exceptionnel de 0 % sur 36 mois.

Fendt offre des aubaines tout aussi alléchantes sur un contrat de location. Choisissez un tracteur faisant partie de l'inventaire du concessionnaire et signez le contrat avant le 31 décembre pour profiter d'un financement de location de 0 % sur 36 mois.

Pour de plus amples détails, adressez-vos à votre concessionnaire participant Fendt. Mais ne tardez pas!

*Sur certains modèles après approbation du crédit par AGCO Finance LLC. Acompte requis. Pour de plus amples détails, adressez-vous à votre concessionnaire participant. Cette offre expire le 31 décembre 2014 et peut être modifiée sans préavis.

Fendt aux champs : Calendrier des événements 2015

Salon de l'agriculture
Du 14 au 16 janvier
Saint-Hyacinthe, Quebec, Canada

Manitoba Ag Days
Du 20 au 22 janvier
Brandon, Manitoba, Canada

Salon de l'agriculture de la SIMAQ de Québec
Du 29 au 31 janvier
Québec, QC, Canada

National Farm Machinery Show
Du 11 au 14 février
Louisville, Kentucky

Farm Progress Show
Du 1er au 3 septembre
Decatur Illinois

Expo Champs
Du 1er au 3 septembre
Saint-Liborie

Canada's Outdoor Show
Du 15 au 17 septembre
Woodstock, Ontario, Canada

Big Iron
Du 15 au 17 septembre
West Fargo, North Dakota

Ohio Farm Science Review
Du 22 au 24 septembre
London, Ohio

Agritechnica
Du 10 au 14 septembre
Hanovre, Allemagne

Agri-Trade Expo
Du 11 au 14 novembre
Red Deer, Alberta, Canada

Nous sommes heureux de vous faire parvenir ce bulletin Fendt : si vous ne désirez plus le recevoir, contactez-nous à

AGCO Your Agriculture Company | AGCO ANSWERS
(877) 525-4384 AGCOanswers@AGCOcorp.com